



À VENDRE - TIENNE DU TRY 54

Tienne du Try 54 1300 - Wavre

Faire offre à partir de 180.000€, vente immédiate à 195.000€



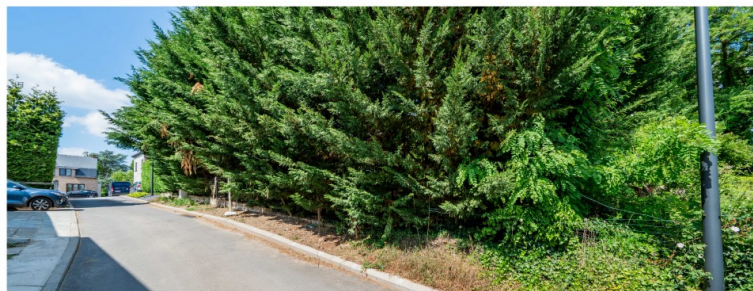
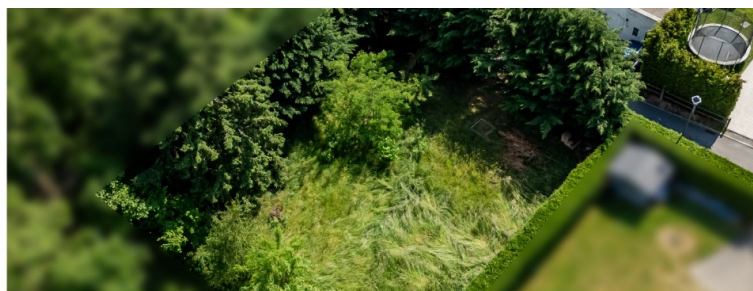
516.00 m²



0 chambres



PEB /

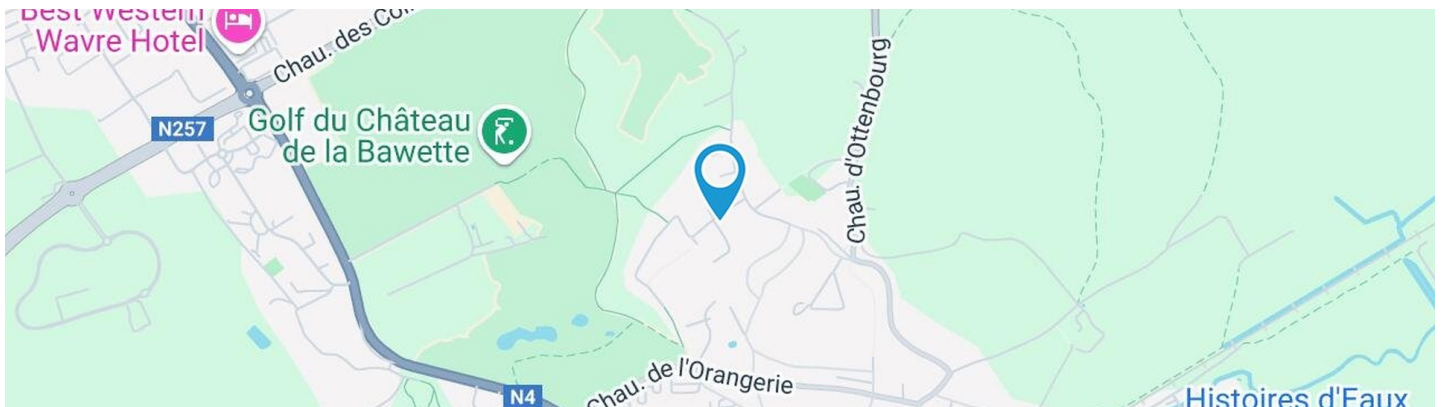


Marc
 We Invest

IPI : 513530

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be



Adresse du bien

Tienne du Try 54
1300 Wavre

Dimensions parcelle

Profondeur de la parcelle **25 m**

Surface de la parcelle **516.00 m²**

Largeur de la parcelle **22.00 m**

Orientation



* L'orientation de la façade est prise par rapport à la rue.

*Informations provenant du site du cadastre



Marc

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be



Composition du bien

Etat général

A construire**Terrain**

Environnement

Calme**Marc**

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be

EXTERIEUR**Marc**

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be



Transports

Arrêt de bus	650 m
Accès ferroviaire	1100 m
Accès autoroutier	3000 m

Écoles

Athénée Royal M. Carême Wavre primaires		1041 m
Athénée Royal Maurice Carême, secondaires.	6 minutes	1125 m
Institut Saint-Jean-Baptiste		1272 m
École internationale Le Verseau	8 minutes	2026 m
Institut de la Providence - Primaire		1695 m



Marc

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be

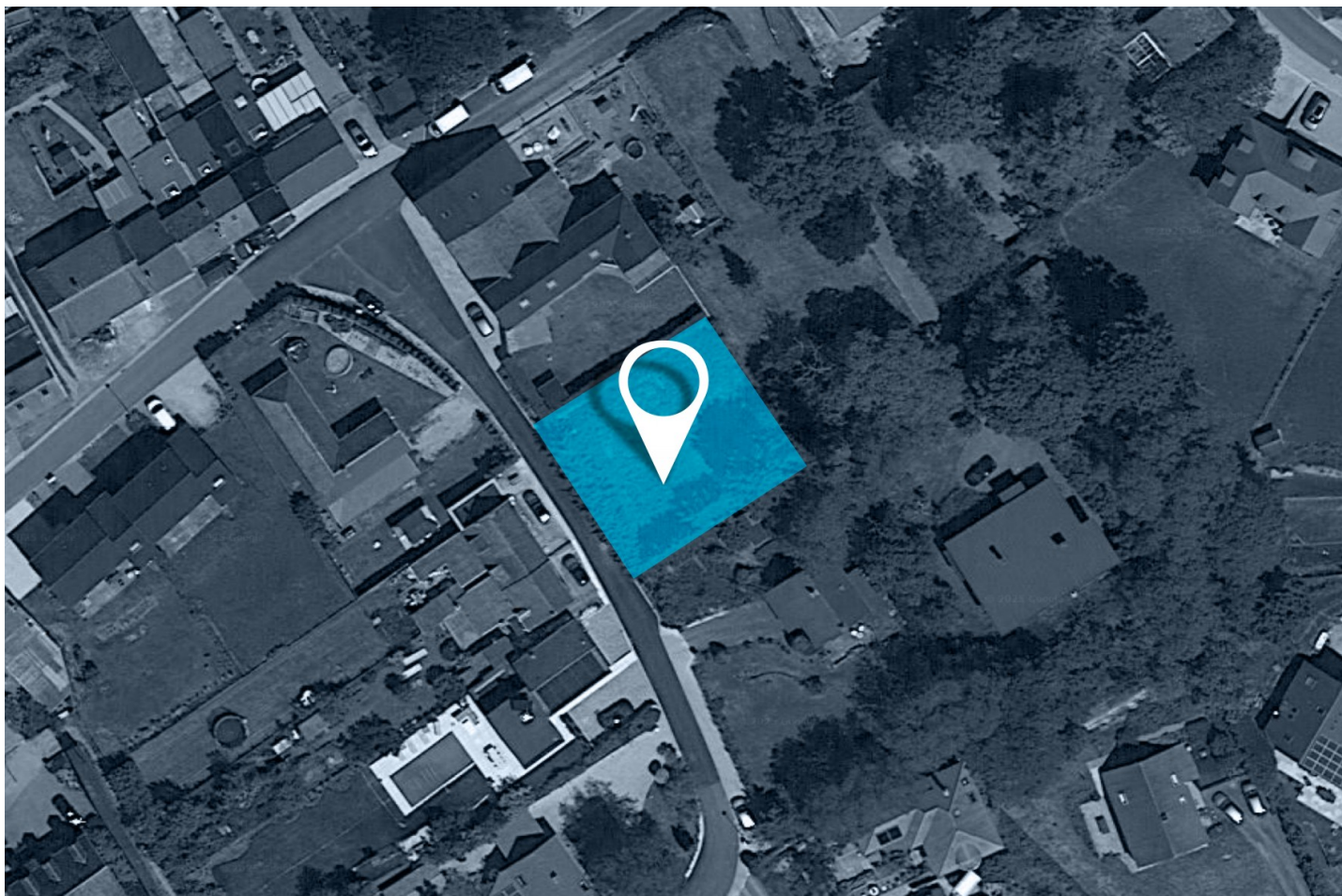
Points d'intérêts

Pharmacie	Pharmacie Smits	1300 m
Gare	Gare De Wavre	1492 m
Boulangerie	Le Pain d'Antan	1700 m
Banque	Belfius	1700 m
Supermarché	Colruyt	1800 m
Centre sportif	Centre sportif	1900 m
Banque	Beobank	1900 m
Supermarché	Delhaize	2100 m
Centre médical	Centre médical de Wavre	2100 m
Salle de spectacle	La sucrerie	2100 m
Restaurant	La Péniche	2289 m
Restaurant	La Folle Epoque	2395 m
Hypermarché	Carrefour	2500 m
Galerie commerciale de LLN	L'Esplanade	8000 m
Cinéma LLN	Cinescope	8200 m


Marc

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be

PLAN DU BIEN**Marc**

+32 476 32 37 79

marc.vanpachterbeke@weinvest.be

Les étapes d'achat d'un bien immobilier

1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.

9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

+ Vous payez le solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.

2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contre-proposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

6. COMPROMIS

Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.

Acheté!



Quels sont les frais « cachés » à l'achat d'un bien immobilier ?

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes, appelés **«frais d'achat» et qui s'élèvent en moyenne à 15% du prix de vente** (sauf si vous bénéficiez d'un taux réduit ou d'un abattement). C'est votre notaire qui va les collecter, mais celui-ci va ensuite les redistribuer aux différentes administrations.

■ Exemple :



Prix d'achat

en Régions wallonne et bruxelloise
(sous réserve des éventuelles réductions de frais et abattements).

200.000 €

Total des frais d'achat

+ 29.175 €

Total de l'achat ▶

229.175 €

25.000 € Droits d'enregistrement

2.160 € Honoraires du notaire (soumis à la TVA*)

1.100 € Frais administratifs (soumis à la TVA*)

685 € TVA

230 € Transcription hypothécaire



Si votre achat est financé grâce à un crédit hypothécaire, il faudra ajouter les frais liés à un second acte notarié ; l'acte de crédit, qui va entraîner des frais supplémentaire dûs à la banque et au notaire. Renseignez-vous auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.

Nos services

Chez We Invest, nous sommes persuadés qu'un bon agent immobilier n'est pas nécessairement un secrétaire redoutable, un photographe hors-pair, un marketeur ingénieux ou un informaticien passionné. Nous avons donc décidé de former une agence immobilière avec une véritable équipe de professionnels pour entourer cet agent.

▼
Votre agent We Invest est plus qu'un ouvreur de porte: c'est un véritable conseiller, passionné. Il ou elle vous guidera et vous encadrera dans l'une des transactions la plus importante de votre vie. Grâce à sa certification IPI, vous êtes assurés que nos agents sont formés aux aspects techniques, juridiques, fiscaux et administratifs d'un achat et d'une vente.

▼
L'équipe de marketing: votre agent immobilier est soutenu par une équipe marketing professionnelle (photographes, vidéastes, publicitaires, graphistes, spécialistes du marketing digital, etc.) Grâce à nos supports, tels que les plans, les visites virtuelles, les vidéos ou le livret comme celui-ci, vous gagnez du temps en ne visitant que les propriétés qui vous correspondent vraiment !

▼
L'équipe technologique: Notre objectif est d'utiliser la technologie pour humaniser les transactions immobilières. Contradictoire ? Pas du tout : entourés d'outils et de services tech', le travail de nos agents immobiliers est considérablement allégé. Cela leur permet de se concentrer sur leur plus grande force : des conseils personnalisés pour que vous puissiez trouver la maison de vos rêves ou vendre la vôtre au meilleur prix.



Vous songez à vendre ?

Notre équipe est disponible pour vous soutenir dans chacun de vos projets de vente ou de mise en location. Faites évaluer votre propriété objectivement, gratuitement, et sans engagement. [Contactez votre agent immobilier We Invest et découvrez autour d'une tasse de café ce que nous pouvons faire pour vous.](#)