



À VENDRE - *Nouvelle*

Avenue nouvelle 53 / - 1040 Etterbeek

265 000 €



44 m²



0 chambres



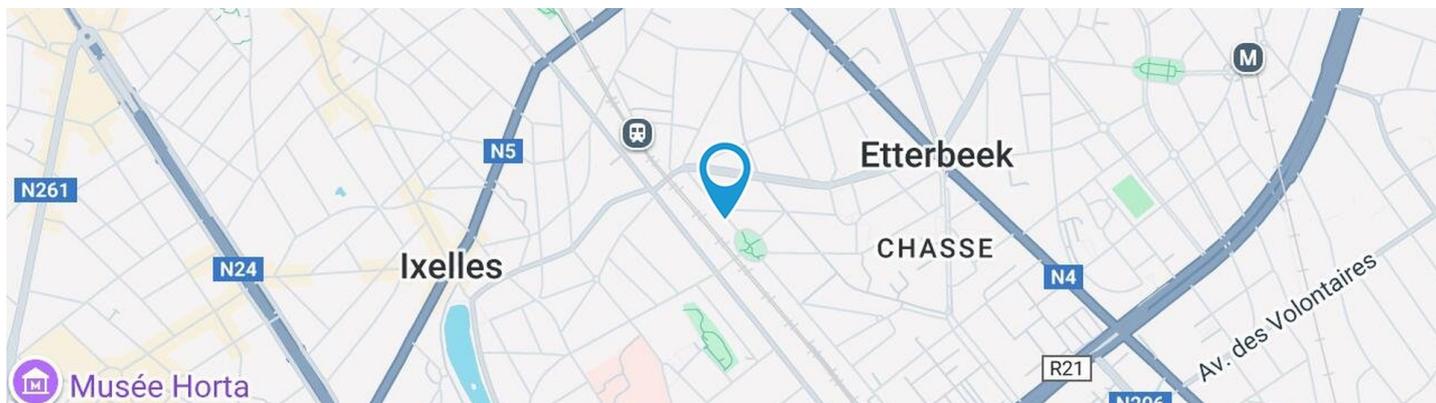
PEB /



IPI : 507286

+32 471 27 95 74

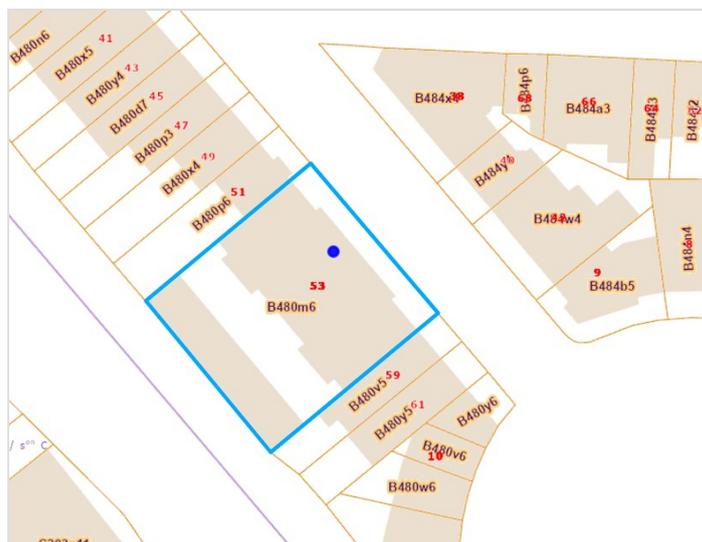
celine.dubois@weinvest.be



Adresse du bien

Avenue nouvelle 53 /
1040 Etterbeek

* L'orientation de la façade est prise par rapport à la rue.

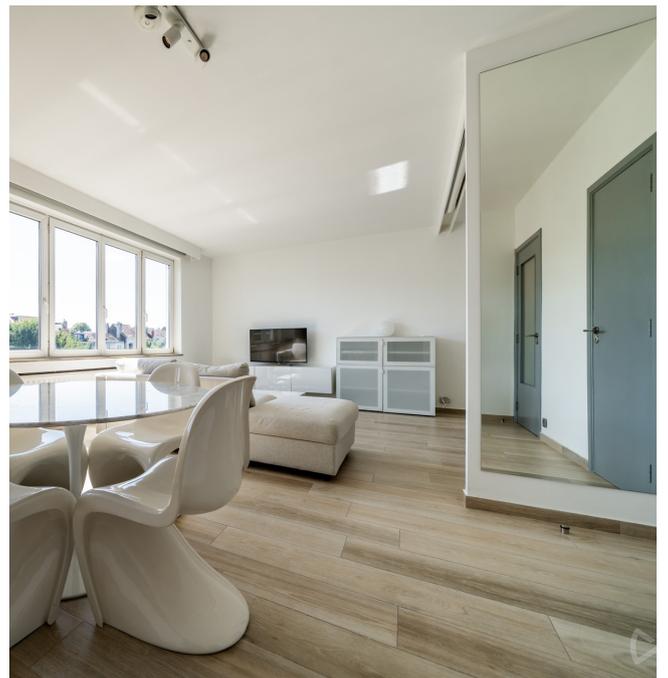


*Informations provenant du site du cadastre



Composition du bien

Etat général	Excellent
Surface habitable	44 m²
Surface totale	44 m²
Nombre de façades	2
Etage	5
Nombre d'étages	6
Nombre de pièces	5
Nombre de salle de douches	1
	Studio





Extérieur

Balcon (terrain arrière)

3 m²

Orientation
sud-ouest





Intérieur

5ème étage

44 m²

Hall d'entrée, living, cuisine, salle de douche, wc,
débarras



**5ème étage - Hall d'entrée - 2.76 m²**Longueur : **1.92 m** - Largeur : **1.48 m**

Hauteur sous-plafond	2.6 m
Éclairage	Mural
Parlophone	Oui
Placard	Portes battantes


5ème étage - Living - 35.91 m²

 Longueur : **8.15 m** - Largeur : **5.48 m**

Accès	Balcon	Fenêtre	Châssis PVC double vitrage type oscillo-battants
Avec coin cuisine	Oui	Sol	Carrelage
Porte	Type battante	Hauteur sous-plafond	2.6 m
	Matière pvc	Éclairage	Points lumineux au plafond
	Vitrage double	Chauffage	Radiateur(s) avec calorimètre
		Prise(s) électrique(s)	8


5ème étage - Cuisine - 0.00 m²

Longueur : / m - Largeur : / m

Hauteur sous-plafond	2.6 m
Prise(s) électrique(s)	4
Type	Équipée
Évier	Simple Avec égouttoir
Plaque de cuisson	Type induction De la marque Beko
Hotte	Type hotte sous-encastree Évacuation à recyclage

Lave-vaisselle	Type full-intégré De la marque Siemens
Four	Type à air pulsé De la marque Beko
Fenêtre	Châssis PVC double vitrage type oscillo-battants
Sol	Carrelage


5ème étage - Salle de douche - 2.37 m²

 Longueur : **1.62 m** - Largeur : **1.56 m**

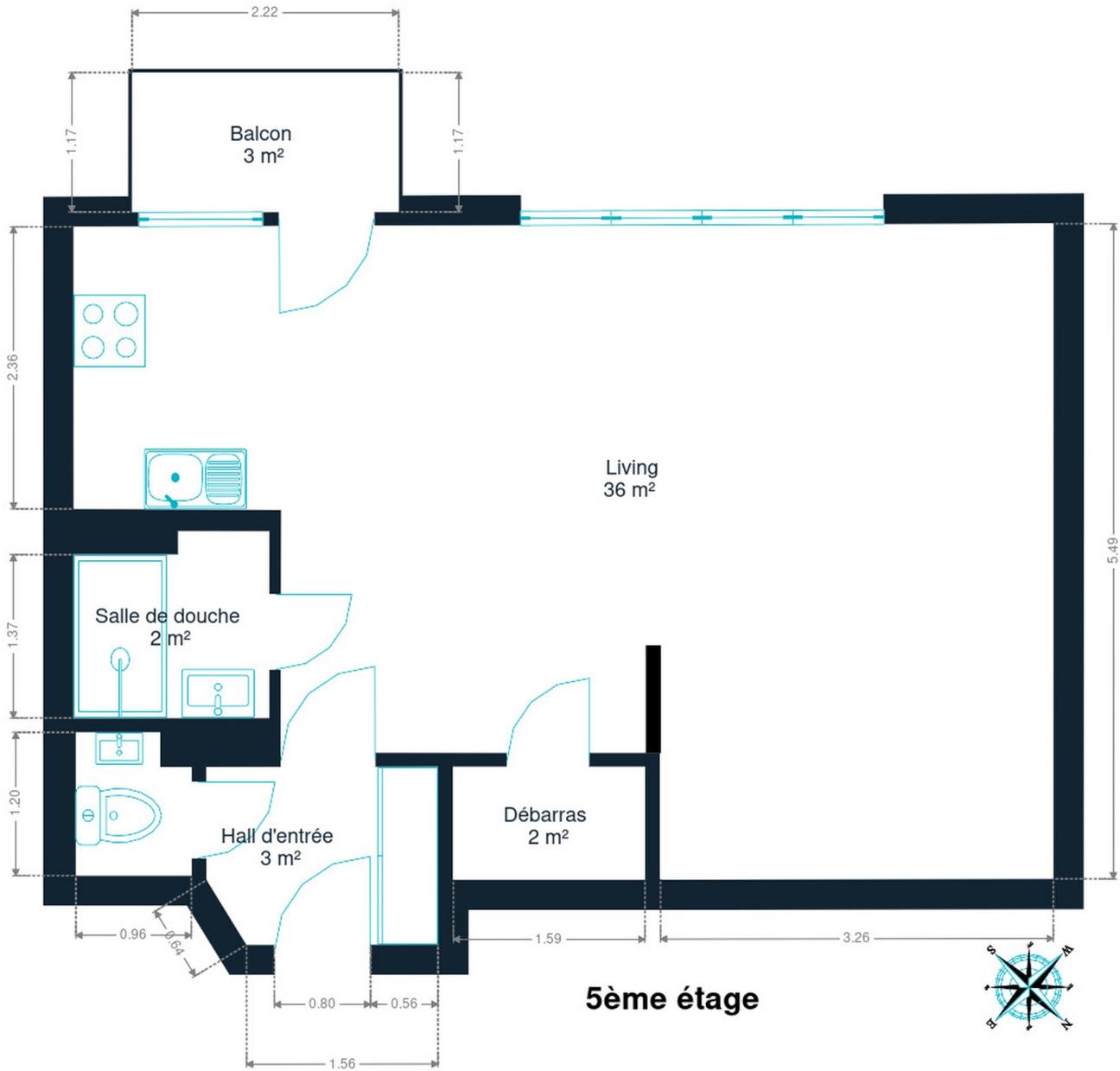
Douche	Italienne	Chauffage	Radiateur électrique
Lavabo	Simple	Extracteur d'air	Oui
Sol	Carrelage	Prise(s) électrique(s)	1
Hauteur sous-plafond	2.6 m	Sèche-serviettes	Électrique
Éclairage	Points lumineux mural		

5ème étage - Wc - 1.07 m²Longueur : **1.19 m** - Largeur : **0.95 m**

WC	Suspendu
Lavabo	Simple
Sol	Carrelage
Hauteur sous-plafond	2.6 m
Éclairage	Points lumineux mural
Extracteur d'air	Oui

5ème étage - Débarras - 1.50 m²Longueur : **1.59 m** - Largeur : **0.94 m**

Sol	Carrelage
Hauteur sous-plafond	2.6 m
Éclairage	Points lumineux mural
Prise(s) électrique(s)	1
Prise réseau	1



5ème étage

Technique

Année

Année de construction **1958**

Façade

Matériaux façade **Brique**

Etat **Bon**

Châssis

Châssis **Vitrage double**
Matière pvc

Installation

Ventilation **Naturelle**

Chauffe-eau **Nombre 1**

Parlophone **Oui**

Compteur électrique **Mono-horaire**

Chauffage **Type central**
Nature mazout
Radiateur(s) avec calorimètre

Compt. d'eau **Nombre 1**
Individuel

Ascenseur **Oui**

Téléphone **Oui**

Internet **Fibre optique**



Transports

Arrêt de bus	250 m
Accès ferroviaire	350 m
Accès autoroutier	4000 m

Écoles

Claire Joie	184 m
Etterbeek	264 m
Basisschool 't Regenboogje	267 m

Points d'intérêts

Gare	Germerois	340 m
Station de bus	IXELLES Etangs d'Ixelles	801 m
Gare	Etterbeek	913 m
Hébergement	Hôtel Sofitel Bruxelles Europe	982 m
Hébergement	Radisson Red Bruxelles	1147 m
Hébergement	Thon Residence Parnasse	1191 m
Hébergement	Hotel Brussels	1194 m
Hébergement	Renaissance Bruxelles Hôtel	1245 m
Hébergement	Hotel Barsey by Warwick	1259 m
Hébergement	Hôtel du Parlement	1265 m
Hébergement	Aloft Bruxelles Schuman	1293 m
Hébergement	Holiday Inn Bruxelles Schuman	1322 m
Café	Leopold Hotel Meeting Rooms	1409 m

Les étapes d'achat d'un bien immobilier

1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une *garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.*

9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

+ Vous payez le *solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.*

2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contre-proposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

6. COMPROMIS

Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.

Acheté!



Quels sont les frais « cachés » à l'achat d'un bien immobilier ?

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes, appelés **«frais d'achat» et qui s'élèvent en moyenne à 15% du prix de vente** (sauf si vous bénéficiez d'un taux réduit ou d'un abattement). C'est votre notaire qui va les collecter, mais celui-ci va ensuite les redistribuer aux différentes administrations.

Exemple :



Prix d'achat
en Régions wallonne et bruxelloise
(sous réserve des éventuelles réductions de frais et abattements).

200.000 €

Total des frais d'achat

+ 29.175 €

Total de l'achat ▶

229.175 €

25.000 € Droits d'enregistrement

2.160 € Honoraires du notaire (soumis à la TVA*)

1.100 € Frais administratifs (soumis à la TVA*)

685 € TVA

230 € Transcription hypothécaire



Si votre achat est financé grâce à un crédit hypothécaire, il faudra ajouter les frais liés à un second acte notarié ; l'acte de crédit, qui va entraîner des frais supplémentaire dûs à la banque et au notaire. Renseignez-vous auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.

Nos services

Chez We Invest, nous sommes persuadés qu'un bon agent immobilier n'est pas nécessairement un secrétaire redoutable, un photographe hors-pair, un marketeur ingénieux ou un informaticien passionné. Nous avons donc décidé de former une agence immobilière avec une véritable équipe de professionnels pour entourer cet agent.

▼ **Votre agent We Invest est plus qu'un ouvreur de porte:** c'est un véritable conseiller, passionné. Il ou elle vous guidera et vous encadrera dans l'une des transactions la plus importante de votre vie. Grâce à sa certification IPI, vous êtes assurés que nos agents sont formés aux aspects techniques, juridiques, fiscaux et administratifs d'un achat et d'une vente.

▼ **L'équipe de marketing:** votre agent immobilier est soutenu par une équipe marketing professionnelle (photographes, vidéastes, publicitaires, graphistes, spécialistes du marketing digital, etc.) Grâce à nos supports, tels que les plans, les visites virtuelles, les vidéos ou le livret comme celui-ci, vous gagnez du temps en ne visitant que les propriétés qui vous correspondent vraiment !

▼ **L'équipe technologique:** Notre objectif est d'utiliser la technologie pour humaniser les transactions immobilières. Contradictoire? Pas du tout: entourés d'outils et de services tech', le travail de nos agents immobiliers est considérablement allégé. Cela leur permet de se concentrer sur leur plus grande force: des conseils personnalisés pour que vous puissiez trouver la maison de vos rêves ou vendre la vôtre au meilleur prix.



Vous songez à vendre ?

Notre équipe est disponible pour vous soutenir dans chacun de vos projets de vente ou de mise en location. Faites évaluer votre propriété objectivement, gratuitement, et sans engagement. [Contactez votre agent immobilier We Invest et découvrez autour d'une tasse de café ce que nous pouvons faire pour vous.](#)