

À VENDRE - La Rose

Faubourg de Binche 24 C 7070 - Roeulx

125 000 €



65 m²



1 chambre



PEB/





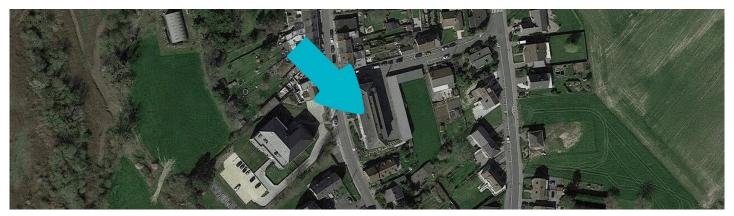




+32 477 75 32 11 anthony.hallot@weinvest.be







Adresse du bien

Faubourg de Binche 24 C 7070 Roeulx



*Informations provenant du site du cadastre

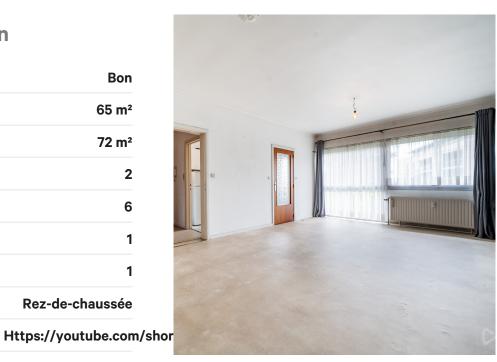


^{*} L'orientation de la façade est prise par rapport à la rue.



Composition du bien

Etat général	Bon
Surface habitable	65 m²
Surface totale	72 m²
Nombre de façades	2
Nombre de pièces	6
Nombre de chambre(s)	1
Nombre de salle de bains	1
	Rez-de-chaussée
Vidéo reel(url)	Https://youtube.com







Intérieur

Séjour, cuisine, chambre, salle de bains	s, hall
Rez-de-chaussée	65 m ²

Sous-sol 7 m²

Cave









Rez-de-chaussée - Séjour - 25.62 m²

Fenêtre

Longueur : 6.46 m - Largeur : 3.96 m

Châssis type sans ouverture basculante matière aluminium	
Vitrage simple	
Vinyle	Sol

Éclairage	Au plafond
Chauffage	Avec calorimètre
Prise(s) électriques	4









Rez-de-chaussée - Cuisine - 6.83 m²

Hauteur sous-plafond	2,65 m
Prise(s) électrique(s)	2
Туре	Semi-équipée
Cuisinière	De la marque BOSCH
Évier	
	Simple
	Avec égouttoir
	Matière inox
Hotte	
	Type hotte murale
	Évacuation extérieure

De la marque Beko

Frigo	Type externe
Sol	Carrelage
Éclairage	Points lumineux au plafond
Chauffage	Radiateur(s) avec calorimètre
Placard	Oui

Longueur : 3.73 m - Largeur : 1.83 m





Rez-de-chaussée - Chambre - 19.52 m²

Fenêtre

Châssis type battants sans ouverture matière aluminium

Vitrage simple

Volets type roulant manuel

Sol

Vinyle

Hauteur sous-plafond	2,65 m
Éclairage	Points lumineux au plafond
Chauffage	Radiateur(s) avec calorimètre
Prise(s) électrique(s)	1

Longueur : 5.48 m - Largeur : 3.55 m





Rez-de-chaussée - Salle de bains - 3.53 m²

Hauteur sous-plafond	2,65 m
Prise(s) électrique(s)	1
Туре	Douche dans le bain
Baignoire	Sabot
WC	Classique

Lavabo	Simple
Murs	Carrelés au 3/4
Éclairage	Au plafond
Chauffage	Avec calorimètre

Longueur : 1.97 m - Largeur : 1.79 m





Rez-de-chaussée - Hall - 9.42 m²

Longueur : 4.79 m - Largeur : 3.92 m

Longueur : 3.90 m - Largeur : 1.90 m

Hauteur sous-plafond	2,70 m
Éclairage	Points lumineux au plafond
Sol	Vinyle
Parlophone	Oui

Sous-sol - Cave - 7.46 m²

Sol Carrelage
Hauteur sous-plafond 2,60 m
Éclairage Points lumineux mural
Prise(s) électrique(s) 1
Arrivée d'eau 1





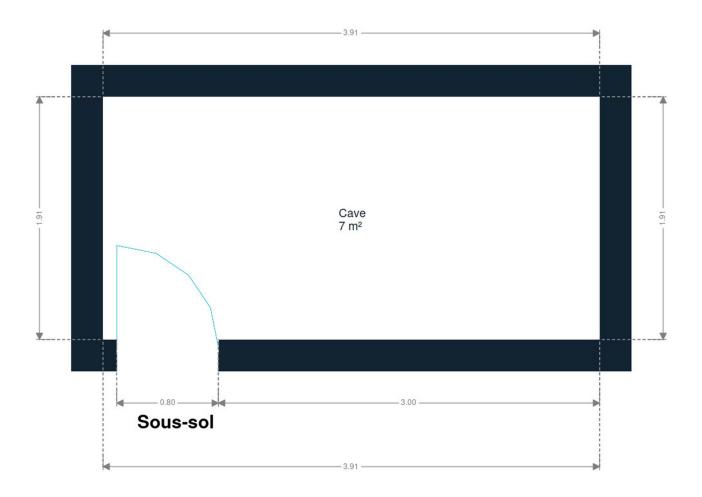
Superficie Largeur Récapitulatif des métrés Longueur Rez-de-chaussée Séjour 6.46 m 3.96 m 25.62 m² Cuisine 3.73 m 1.83 m 6.83 m² Chambre 5.48 m 3.55 m 19.52 m² Salle de bains 1.97 m 1.79 m 3.53 m² Hall 4.79 m 3.92 m 9.42 m² Sous-sol

3.90 m

1.90 m

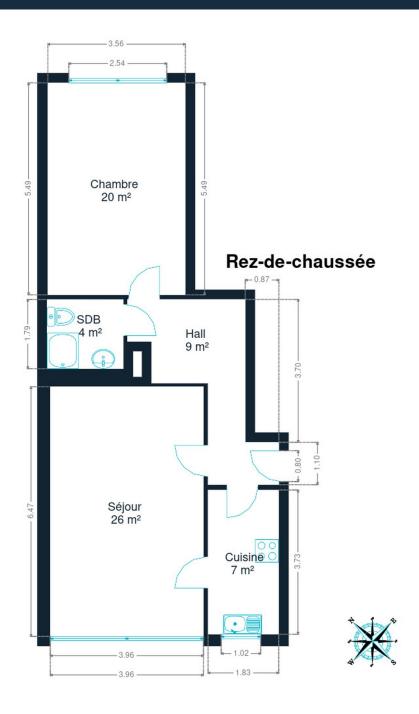
7.46 m²

Cave



Sous-sol





Rez-de-chaussée





Technique

Façade

Matériaux façade Brique

Châssis

Châssis

Vitrage simple
Volets type roulant manuel
Matière aluminium

Installation

Parlophone Oui

Compteur électrique Mono-horaire

Chauffage

Type central collectif Radiateur(s) avec calorimètre

Ascenseur Oui







Transports

Arrêt de bus	200 m
Accès ferroviaire	2900 m
Accès autoroutier	1200 m

Écoles

Institut Saint-Joseph	219 m
Ecole de l'Ange Gardien	596 m
École du Coron d'en Haut	2077 m



Points d'intérêts

Entrepreneur général	Les Terrassements Mario Leoncelli s.p.r.l	159 m
Supermarché	Spar Le Roeulx	510 m
Entrepreneur général	Ets Brognon	682 m
Bureau de poste	La Poste du Rœulx	720 m
Magasin	Electric Strépy	880 m
Couvreur	Faço Centre	903 m
Entrepreneur général	Spie Belgium	1039 m
Articles pour la maison	Mondial Carrelages Sanitaires S.A	1353 m
Bar	Orange Hôtel	1815 m
Banque	BNP Paribas Fortis Pont du Sart	1864 m
	Ascenseur de Strépy-Thieu - site touristique	2278 m
Agence de Voyage	Equivalent	2370 m
Station de bus	THIEU Val St-Pierre	2421 m
Station de transit	Bracquegnies	2913 m

Les étapes d'achat

d'un bien immobilier

1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.

9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

> + Vous payez le solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.





















2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contreproposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

6. COMPROMIS

Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.







Quels sont les frais « cachés » à l'achat d'un bien immobilier?

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes, appelés **"frais d'achat" et qui s'élèvent en moyenne à 15% du prix de vente** (sauf si vous bénéficiez d'un taux réduit ou d'un abattement). C'est votre notaire qui va les collecter, mais celui-ci va ensuite les redistribuer aux différentes administrations.

Exemple:

Prix d'achat

en Régions wallonne et bruxelloise (sous réserve des éventuelles réductions de frais et abattements). 200.000€

Total des frais d'achat

+ 29.175€

Total de l'achat

229.175€

25.000 € Droits d'enregistrement

2.160 € Honoraires du notaire (soumis à la TVAY)

Frais administratifs (soumis à la TVA*)

685€ TVA

230 € Transcription hypothécaire

Si votre achat est financé grâce à un crédit hypothécaire, il faudra ajouter les frais liés à un second acte notarié ; l'acte de crédit, qui va entrainer des frais supplémentaire dûs à la banque et au notaire. Renseignez-vous auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.



Repensons l'Immobilier

Nos services

Chez We Invest, nous sommes persuadés qu'un bon agent immobilier n'est pas nécessairement un secrétaire redoutable, un photographe hors-pair, un marketeur ingénieux ou un informaticien passionné. Nous avons donc décidé de former une agence immobilière avec une véritable équipe de professionnels pour entourer cet agent.



Votre agent We Invest est plus qu'un ouvreur de porte: c'est un véritable conseiller, passionné. Il ou elle vous guidera et vous encadrera dans l'une des transactions la plus importante de votre vie. Grâce à sa certification IPI, vous êtes assurés que nos agents sont formés aux aspects techniques, juridiques, fiscaux et administratifs d'un achat



et d'une vente.

L'équipe de marketing: votre agent immobilier est soutenu par une équipe marketing professionnelle (photographes, vidéastes, publicitaires, graphistes, spécialistes du marketing digital, etc.) Grâce à nos supports, tels que les plans, les visites virtuelles, les vidéos ou le livret comme celui-ci, vous gagnez du temps en ne visitant que les propriétés qui vous correspondent vraiment!



L'équipe technologique: Notre objectif est d'utiliser la technologie pour humaniser les transactions immobilières. Contradictoire? Pas du tout: entourés d'outils et de services tech', le travail de nos agents immobiliers est considérablement allégé. Cela leur permet de se concentrer sur leur plus grande force: des conseils personnalisés pour que vous puissiez trouver la maison de vos rêves ou vendre la vôtre au meilleur prix.



Vous songez à vendre?

Notre équipe est disponible pour vous soutenir dans chacun de vos projets de vente ou de mise en location. Faites évaluer votre propriété objectivement, gratuitement, et sans engagement. Contactez votre agent immobilier We Invest et découvrez autour d'une tasse de café ce que nous pouvons faire pour vous.